

SecurityHome Partnerprogramm

Starten Sie jetzt erfolgreich als Handelsvertreter mit den Sicherheitssystemen von SecurityHome durch.



SecurityHome

Die Sicherheitsbranche

Die Sicherheitsbranche boomt wie nie zuvor

Fast keine andere Branche erlebt momentan so einen rasanten Wachstum in der Schweiz wie die Sicherheitsbranche, denn das Sicherheitsgefühl der Bevölkerung nimmt leider immer mehr ab.

Dies ist unter anderem auf die kontinuierlich ansteigenden Einbruch-, Überfall- und Raubdelikte zurückzuführen.

Aus diesem Grund sind immer mehr Menschen dazu bereit, endlich Geld für ihre Sicherheit zu investieren.

Diesen Trend kann auch SecurityHome durch die stetig steigenden Umsatzzahlen bestätigen.



SecurityHome

Was bietet Ihnen SecurityHome?

SecurityHome bietet Ihnen die Möglichkeit als Gewerbetreibender oder Privatperson Haupt- oder Nebenberuflich in neuen Ländern Geld zu verdienen oder Ihren Umsatz zu steigern. Dies über die Produkte und Leistungen von SecurityHome im Gebäudesicherheitsbereich an die Zielgruppen B2B oder B2C ohne Vorgabe von Mindestumsätzen. Sie erhalten für jeden vermittelten Auftrag oder Vertragsabschluss eine attraktive Provision & Folgeprovisionen ausgezahlt. Zuzüglich erhalten Sie für vordefinierte Ziele Bonuszahlungen.

Auch bietet Ihnen SecurityHome eine umfangreiche Online Schulung, einen Vertriebspartnerzugang, welcher Werbemittel und eine kinderleichte Abwicklung durch digitale Bestellprozesse an. Des Weiteren haben Sie die Möglichkeit über die Leadplattform von SecurityHome Anfragen von potenziellen Kunden zu erwerben.

Die Betreuung und der Erfolg der Vertriebspartner steht bei SecurityHome an erste Stelle.

Durch das durchdachte Konzept und Know How von SecurityHome, können Sie in kurzer Zeit und geringen Investitionen ein sehr profitables Business aufbauen.



SecurityHome

Eine Partnerschaft ohne Verpflichtungen

Keine Investitionspflicht

Bei SecurityHome gibt es für Sie keine verpflichtende Startgebühr. Allerdings empfehlen wir Ihnen für den Verkauf, den Erwerb von unserem Vorführsystem für 999 Franken.

Keine Franchisegebühr

Bei SecurityHome fällt für Sie keine Franchisegebühr an.

Keinen Mindestumsatz

Als Vertriebspartner haben Sie keine verpflichtende Umsatzziele, welche Sie erreichen müssen.

Freie Zeiteinteilung

Da Sie auf selbständiger Basis für SecurityHome tätig werden, gestalten Sie Ihr Arbeitspensum frei.



Welche Aufgaben übernehmen Vertriebspartner von SecurityHome?

Zu den Hauptaufgaben der Vertriebspartner von SecurityHome zählen der Vertrieb und die Beratung im Bereich Sicherheitstechnik an Geschäfts- und Privatkunden. Dabei werden die von Ihnen akquirierten Kunden zu den Sicherheitssystemen von SecurityHome beraten.

Was zeichnet den idealen Partner für SecurityHome aus?

Motivierte, unternehmerisch denkende Personen, die stark im Vertrieb sind, bringen die idealen Voraussetzungen mit, um Vertriebspartner von SecurityHome zu werden. Neben technischem Geschick ist der Wille, sich stetig mit marktspezifischen Veränderungen auseinanderzusetzen und diese zukunftsorientiert umzusetzen, eine grundlegende Einstellung von geeigneten Kandidaten.



SecurityHome

Welche Aufgaben übernimmt SecurityHome für seine Vertriebspartner?

Damit Sie sich rein auf den Verkauf und die Beratung unserer Kunden fokussieren können, übernimmt SecurityHome für seine Vertriebspartner alles was über den Verkauf hinaus geht.

Versand & Zoll

Montage

Service



SecurityHome

Unsere Sicherheitssysteme



Um ein Produkt im höher-preisigem Segment erfolgreich in einem Markt zu vertreiben, ist es unumgänglich ein Produkt besitzen, welches sich klar von der Konkurrenz abhebt.

Genau das bietet Ihnen SecurityHome durch ein 360° Sicherheits- und Wohlfühlssystem. Die Sicherheits- und Wohlfühlssysteme von SecurityHome gewährleisten eine 360° Absicherung, denn neben dem Einbruch wird bei Risiken, wie Feuer, Wasser und Gas ebenfalls gewarnt.













SecurityHome











Online Shop Bestellsystem

Als SecurityHome Vertriebspartner steht Ihnen ein Online Shop Bestellsystem für den Verkauf zur Verfügung. Mit diesem können Sie Ihren zukünftigen Kunden ein Maßgeschneidertes Sicherheitssystem zusammenstellen.

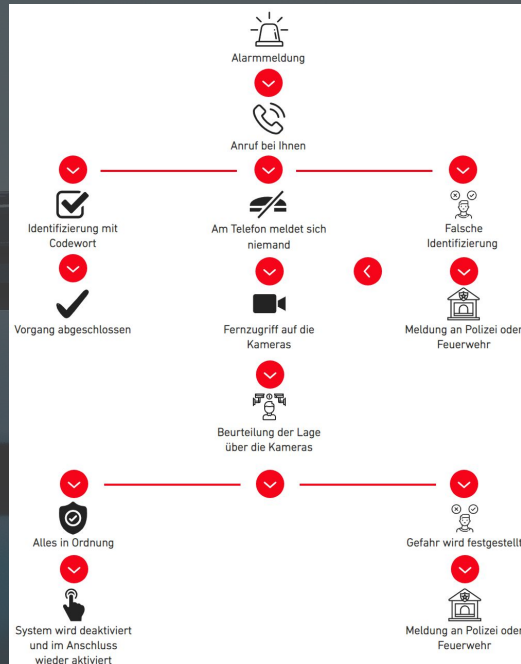
SecurityHome Eigenheim schützen Gewerbe schützen Unser System Notrufzentrale Einbruch News mehr

Angebot als PDF erstellen

 WiFi GSM Alarmsteuerung + Simkarte mit 40 EUR Startguthaben 849,00 €	 Kabellose WiFi Solar Sirene 409,00 €	 Fernbedienung 49,00 €	 RFID Safe Chip 29,00 €	 SOS Button 99,00 €
 WiFi Nachtsicht 360° 1080P HD Indoor Überwachungskamera + 32GB SD Speicherkarte 379,00 €	 Kabellose WiFi Solar Nachtsicht 1080P HD Outdoor Überwachungskamera + 32GB SD 379,00 €	 Kabelloser Schocksensor 89,00 €	 Kabelloser Tür- und Fenstersensor 79,00 €	 Kabelloser Bewegungsmelder 99,00 €

 Kabelloser Wassermelder 89,00 €	 Kabelloser Feuermelder 99,00 €	 Kabelloser Gasmelder 89,00 €	 Nano Ultraschall Luftfeuchter + 2 ätherische Öle (Orange, Zitrone) 109,00 €	 WiFi Türklingel + Glocke + 32GB SD Speicherkarte (13 Empfehlungen) —
 WiFi Türklingel + Glocke + 32GB SD Speicherkarte (ohne Empfehlungen) 209,00 €	 Montage und Einführung Alarmanlage oder Überwachungskameras + Befestigung 599,00 €	 Versand —	 SecurityHome Aluminiumschild —	 SecurityHome Fensteraufkleber —

SecurityHome Notrufzentrale



SecurityHome betreibt eine 24 Stunden Notrufzentrale, welche an 365 Tage im Jahr durch interne Sicherheitsexperten besetzt ist. Das Sicherheits- und Wohlfühlssystem von SecurityHome kann vom Kunden durch eine monatliche Aufschaltgebühr von 49 Franken mit der Notrufzentrale von SecurityHome verbunden werden.

Vertriebskonzept

SecurityHome setzt beim Vertrieb auf den sogenannten Direktvertrieb. Das bedeutet, dass unsere Vertriebspartner auf die Weiterempfehlungen unserer zufriedenen Kunden setzen und somit an immer wieder neue Kunden gelangen.

Auch arbeiten einige Vertriebspartner für einen weiteren Boost, oder vor allem beim Start Ihrer Karriere bei SecurityHome, mit Leadanfragen von potenziellen Neukunden, welche Sie gegen eine Gebühr bei einem Partnerunternehmen von SecurityHome erwerben können.

Um durch Weiterempfehlungen dauerhaft Neukunden zu gewinnen, können die Vertriebspartner von SecurityHome ihren Neukunden einen 500,- Franken Rabatt und eine gratis WiFi Türklingel im Wert von 229,- Franken für 6 Weiterempfehlungen anbieten.



Vergütungssystem

Nichts in einem Unternehmen ist wichtiger als der Vertrieb. Dies ist auch SecurityHome bewusst, weshalb eine überdurchschnittliche und nachhaltige Vergütung an die Vertriebspartner ausgeschüttet wird. Die Vergütung bei SecurityHome setzt sich aus nachfolgenden Einnahmemöglichkeiten zusammen.

Abschluss-
provisionen

Team-
provisionen

Dienstleistungs-
provisionen

Fast Start
Bonus

Super
Bonus

Traumauto
Bonus



Stufenplan

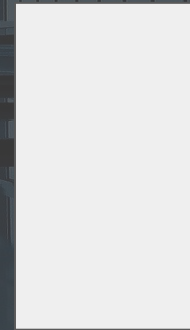
Bei SecurityHome gibt es 3 verschiedene Vergütungsstufen die Sie durch den Verkauf der Sicherheitssysteme von SecurityHome erreichen können. Die jeweilige Stufe muss nur einmalig erreicht werden. Um so höher die



Silber
1-10 Systeme



Gold
11-20 Systeme



Platin
ab 21 Systeme



Abschlussprovision

Silber

25%

Vom Verkaufspreis

Gold

30%

Vom Verkaufspreis

Platin

40%

Vom Verkaufspreis



SecurityHome

Teamprovisionen

Nach Ihren ersten drei Verkäufen können Sie ein eigenes Team aufbauen, wodurch Sie ein passives Einkommen erwirtschaften können. Hiefür gibt es bei SecurityHome 2 Beteiligungsstufen.

Stufe 1

Direkte Beteiligung an
Ihrem Teammitglied

Stufe 2

Beteiligung an dem
Teammitglied Ihres
Teammitgliedes



Teamprovision Stufe 1

Silber

Stufe Ihres
Teammitgliedes

11%

Vom Verkaufspreis

Gold

Stufe Ihres
Teammitgliedes

8%

Vom Verkaufspreis

Platin

Stufe Ihres
Teammitgliedes

2.5%

Vom Verkaufspreis



SecurityHome

Teamprovision Stufe 2

Silber

Stufe Ihres
Teammitgliedes

1.5%

Vom Verkaufspreis

Gold

Stufe Ihres
Teammitgliedes

2%

Vom Verkaufspreis

Platin

Stufe Ihres
Teammitgliedes

2.5%

Vom Verkaufspreis



SecurityHome

Dienstleistungsprovision

Für jeden vermittelten Dienstleistungsvertrag zwischen einem Kunden und der Notrufzentrale von SecurityHome, erhalten Sie als weitere passive Einnahme 20,- Franken pro Monat und das, solange der Vertrag mit dem Kunden besteht.

Fast Start Bonus

Für neue Vertriebspartner, welche innerhalb von 30 Tagen, 8 neue Kunden gewonnen haben, bietet SecurityHome einen Faststart Bonus in Höhe von 500,- Franken an.

Super Bonus

Bei 10 vermittelten Sicherheitssystemen im Monat, erhalten Sie einen Super Bonus in Höhe von 1000,- Franken.



SecurityHome

Traumauto Bonus

Traumauto Zuschuss



Easy Car Stufe

Ab 3.000,- CHF Einnahmen im Monat
= **99,- CHF monatlich**



Good Car Stufe

Ab 6.000,- CHF Einnahmen im Monat
= **315,- CHF monatlich**



Dream Car Stufe

Ab 10.000,- CHF Einnahmen im Monat
= **650,- CHF monatlich**



Luxus Car Stufe

Ab 15.000,- CHF Einnahmen im Monat
= **1.500,- CHF monatlich**



Ultimate Car Stufe

Ab 20.000,- CHF Einnahmen im Monat
= **2.500,- CHF monatlich**




Damit der Traumauto Bonus ausgeschüttet wird, muss das Fahrzeug an beiden Seiten auf den vorderen Türen ein kleines Logo von SecurityHome aufgeklebt haben.
Die Aufkleber werden von SecurityHome gestellt.

Bereits ab einer monatlichen Provisionseinnahme von 3000,- Franken bezahlt Ihnen SecurityHome einen Zuschuss an Ihr Auto.



SecurityHome

Businessplan



Businessplan für ein
Vertriebsunternehmen im
Sicherheitsbereich

Für neue Vertriebspartner stellt SecurityHome einen Businessplan als Anlage bereit, welche einen detaillierten Überblick über die möglichen Einnahmen in drei Jahren aufzeigt.



SecurityHome

Kostenplan - Einmalige Investition

Sollten Sie die Tätigkeit in Vollzeit verfolgen wollen, oder einen gewissen Umsatz übersteigen, sind Sie dazu verpflichtet eine Firma anzumelden. Die günstigste Variante hierbei ist eine Einzelfirma. Weitere Optionen wären eine GmbH oder AG, welche allerdings deutlich kostenintensiver sind. In dem Vertriebspartnerzugang von SecurityHome, wird Ihnen detailliert aufgezeigt, was Sie bei einer Gründung beachten müssen und wie Vorzugehen ist.

Sollten Sie ein Vorführsystem für den Verkauf wünschen, so ist auch hier eine einmalige Investition nötig.

Vorführsystem

999 Franken

Firmengründung

ab 500 Franken



Kostenplan - Fortlaufende Investitionen

Allgemeine Fixkosten	
Büro	500CHF
Treibstoff	300CHF
Telefoniekosten	30CHF
Bürobedarf, Ausstattung	50CHF
Buchhaltung, Steuerberater	200CHF
Marketing Kosten	400CHF
Summe fixer Kosten	1.480CHF

Als Vertriebspartner in Vollzeit können Sie mit folgenden monatlichen Investitionen rechnen.

Dabei kommen die 400,- Franken für die Marketingkosten nur zum tragen, wenn Sie in Leadanfragen investieren, welche Ihnen Neukunden bringen.





SecurityHome

Haben auch Sie die erstklassige Möglichkeit bei
SecurityHome erkannt?

Dann kontaktieren Sie jetzt unseren Vertriebspartner, welcher Sie angeworben hat.